

社団法人 日本ネット輸出入協会 理事の二人が、
ネットを使って「輸出入」する仕組みをお教えします。

お伝えできる専門分野

- ・ 海外オークション「eBay」について
- ・ 中国オークション「タオバオ」について
- ・ ネット輸出の手順と売上をあげる方法
- ・ サイトにアクセスを集める効果的な手法
- ・ ネット輸出入のトラブル事例と成功事例
- ・ ブログの活用方法
- ・ 販売サイトを作って海外販売する方法
- ・ ヤフーオークションの活用方法と販売方法
- ・ 中国地方都市への販売と展開のメリット
- ・ 中国 大連でのテスト販売について
- ・ Google アナリティクスを使いこなして売上を上げる方法



塚原昭彦のプロフィール

大学卒業後、地元の銀行に就職。3度転職し、サラリーマン時代の、2007年海外向けのサイト販売で大きな収益をあげ、その年の9月に独立。そのノウハウを活かし、海外への輸出ビジネスのコンサルティングをはじめ。海外へのマーケティング、eBay・サイト販売でのテクニックをクライアントにアドバイスしており、成功者を多数輩出。サイト制作サービスに注力し、ジョイントで国内外の物販サイトを多数運営。

株式会社テントゥワン代表取締役
社団法人 日本ネット輸出入協会 代表理事

共にネット輸出、中国ビジネスのコンサルタントとして多くのクライアントのサポートさせていただいております。社団法人 日本ネット輸出入協会を設立し、ネット輸出入に関する法令や税務に関する情報を会員向けに提供するとともに、2011年4月には、塚原が「世界一やさしい ネット輸出ビジネスの稼ぎ方」、荒木が「中国ビジネスは大連を狙え！」を出版させていただきました。ネット輸出入ビジネスに関するセミナー・勉強会を主催・運営させていただき、今まで多くの方々に参加していただいております。



荒木妃佐己のプロフィール

前職の人脈を活かし、早くから中国マーケットに進出。タオバオ代行業などを行い、女性ならではのきめ細やかなサービスでリピーター獲得にも才能を発揮し、ヤフオクの評価は10000以上で、アパレルを中心とした、国内物販でも成果をあげる。英語・中国の翻訳サービスサイトも自社で運営。中国ビジネス関連セミナーのゲスト講師として、多数講演。

株式会社アジト代表取締役
社団法人 日本ネット輸出入協会 理事

運営 サイト

社団法人 日本ネット輸出入協会
<http://jneia.org/>

ネット輸出入ビジネススクール
<http://ex-ex.net/>

ネット輸出入翻訳マスター
<http://export-master.net/>

塚原昭彦のコンサルティングサイト
<http://10to1.jp/>

荒木妃佐己のコンサルティングサイト
<http://china-agito.net/>

など多数運営。



セミナー・講演のご依頼・お問い合わせ <http://jneia.org/shuzai.html>
Mail: info@jneia.org TEL/FAX: 072-423-8292